

FORMATION  
**LA STRATÉGIE  
DES ALLIÉS**



**ORGANISME DE  
FORMATION**

**PROPOSÉE PAR  
JEAN-FRANÇOIS  
GERARD**  
EDITION 2021



## POURQUOI CETTE FORMATION ?

Cette formation est conçue pour permettre aux Managers d'**être performants dans la gestion de projets**, en identifiant objectivement **les différents niveaux d'alliance** de leurs partenaires professionnels.

La formation repose sur l'utilisation du **diagramme socio-dynamique** qui permet d'identifier les différents degrés de **synergie** et d'**antagonisme** de ses partenaires, ainsi que leurs **niveaux d'influence**.

### “ Verbatims client

"J'ai réussi à savoir sur quels collaborateurs m'appuyer pour réussir mon projet."

"Je sais dorénavant que mes véritables alliés ne sont pas forcément les employés les plus sympas avec moi, au contraire !"

"J'ai compris que les plus belles victoires se remportent sans batailles."

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

A l'issue de la formation, le manager aura identifié **ses partenaires « alliés » et « non alliés »** et saura dresser une cartographie avec huit typologies de partenaires distincts.

Il saura comment **adapter son management aux différents positionnements de ses partenaires**.

Il saura **à qui consacrer du temps**, de l'énergie et **éviter les attitudes chronophages et inefficaces**.

Il saura comment **« remporter des victoires sans avoir à livrer de batailles »**.

Il saura prendre du recul sur ce qui caractérise les véritables attitudes d'alliance et de soutien de la part de ses collaborateurs.

## PUBLIC CIBLE

Cette formation est **destinée aux managers et dirigeants**.

**Aucun prérequis** n'est nécessaire.

La formation est **accessible aux personnes en situation de handicap**, contactez-nous pour en discuter.

## DÉROULÉ

- Un **entretien en amont** de la formation pour définir vos besoins et construire une formation adaptée
- **4h de formation en présentiel\***
- \*Ou 7h en option
- **1h de coaching par participant**
- Une **évaluation complète** des stagiaires pour mesurer le retour sur investissement

## TARIF

**390€ HT** par participant pour un groupe de 3 à 6 personnes, incluant les séances individuelles de coaching.

Tarif dégressif au-delà de 6 personnes : nous contacter pour obtenir un devis.

## NOTRE DÉMARCHE PÉDAGOGIQUE

Le format de nos formations a été pensé pour être **efficace, pertinent et adapté aux contraintes de votre entreprise**. Nos formations durent **4h en présentiel\*** (en groupe, dans vos locaux ou dans notre salle de formation) et elles sont accompagnées d'**1h de coaching personnalisé** pour chaque participant.

\*Ou 7h en option

Nous adaptons la formation à vos besoins, puis **nous évaluons les participants en fonction des objectifs pédagogiques et de vos attentes** en amont et en aval de la formation.

Cette **co-construction** tout au long du processus permet de maximiser le retour sur investissement.

Retrouvez plus d'information sur notre approche sur le blog :  
<https://www.bmcformation.fr/blog>

## L'ANIMATEUR DE FORMATION

**Jean-François GERARD** est coach-formateur depuis plus de 15 ans, **ma plus grande passion** est de permettre à des professionnels de tous horizons de **progresser personnellement et professionnellement**. Le coaching est **un outil puissant** pour progresser en **management** et pour développer des **soft skills** indispensables pour travailler efficacement en entreprise.



Je vous propose de me contacter pour échanger sur vos besoins en formation. Je suis joignable par téléphone, par mail et via le site internet.



- Consultant/Coach/formateur
- Expérience professionnelle de manager (Supérieure à 10 ans)
- Expérience de formateur d'adultes/coach (Supérieure à 15 ans)
- Intervenant Appreciative Inquiry
- Consultant en Qualité de Vie au Travail et Prévention des Risques Psycho-Sociaux
- Consultant Management et relations interpersonnelles

[En savoir plus](#)